

# PROGRAMA INTENSIVO DE NEGOCIAÇÃO

CALENDÁRIO 2018

Dia	Módulo	Horário
16 de Julho (2ª Feira)	Os fundamentos da negociação (7,5 hrs) João Matos	8h30-12h30 e 13h30-17h
17 de Julho (3ª Feira)	Negociar com a razão e com a emoção (7,5 hrs) João Matos	8h30-12h30 e 13h30-17h
19 de Julho (5ª Feira)	Superar obstáculos e dificuldades numa negociação (7,5 hrs) João Matos	8h30-12h30 e 13h30-17h
20 de Julho (6ª Feira)	Gerir e resolver conflitos (7,5 hrs) João Matos	8h30-12h30 e 13h30-17h
20 de Julho	Sessão de Encerramento e Entrega de Diplomas	

**Duração Total do Programa:** 30 horas

## LOCAL DE REALIZAÇÃO

Em Lisboa, nas instalações da Católica Lisbon School of Business & Economics.

Para mais informações contacte:

**CATÓLICA-LISBON**  
João Valentim - [executivos.int@ucp.pt](mailto:executivos.int@ucp.pt) - (+351) 217 22 7807